



Im Team mit Kundenorientierung und sozialer Kompetenz überzeugen

Teamgeist ist in unserem Familienunternehmen fest verankert

Als innovatives Unternehmen blickt HEINZMANN auf über 125 Jahre Erfolgsgeschichte zurück. Mit rund 400 Mitarbeitern weltweit entwickeln wir zukunftsweisende Technologien der Regelungs- und Antriebstechnik, die sich durch Flexibilität, Qualität und Umweltfreundlichkeit auszeichnen.

Eine unabhängige, gewachsene Struktur und der strategische Fokus auf Zukunftstechnologien schaffen langfristige Sicherheit und kontinuierliches Wachstum.

Vertriebler/in im Außendienst (m/w/d)

Ihre Rolle

- Regelmäßige Besuche der Bestandskunden und Neukundenakquise, sowie Betreuung von Vertriebspartnern in Europa
- Analyse relevanter KPIs, sowie Ableitung und Umsetzung von Maßnahmen
- Identifikation von Kundenbedürfnissen, Entwicklung von Lösungen und Koordination der Umsetzung
- Präsentation und Verkauf von technischen Produkten und Steuerungssystemen
- Umsetzung von verkaufsfördernden Maßnahmen
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Messen
- Selbstständige Organisation und Planung von Kundenterminen
- Preisverhandlungen und Angebotsnachverfolgung

Ihr Hintergrund

- Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich Verbrennungsmotoren
- Hohe Kommunikationsbereitschaft, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft (60+ %)
- Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Belastbarkeit
- Eigenständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise

Es erwartet Sie

- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten
- Flache Hierarchien
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kooperation mit JobRad
- Firmenfeiern und -ausflüge

Sie interessieren sich für diese Position und erfüllen die geforderten Voraussetzungen? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zum Gehaltswunsch und zum frühesten Eintrittstermin an karriere@heinzmann.de.